

RECRUTE

UN CHARGÉ DE CLIENTÈLE SENIOR EN ASSURANCES H/F

Pour venir renforcer les équipes dédiées à son activité de courtage d'assurances, Colbert groupe recherche un.e Chargé.e de Clientèle Senior en Assurances.

Rattaché à la Direction, vous contribuez activement à la **stratégie de développement commercial** de Colbert groupe en assurant la **conquête de nouveaux clients**.

À ce titre, vous créez et développez votre portefeuille en autonomie, tout en renforçant la présence et la notoriété de la marque dans les réseaux locaux. Vous êtes responsable de la croissance de votre chiffre d'affaires et garantissez la qualité de l'expérience Colbert groupe auprès de vos interlocuteurs.

VOS MISSIONS

Dans le cadre de ce rôle, votre mission principale sera de **gérer un portefeuille dédié et développer des affaires nouvelles sur le marché des entreprises (branche IARD)**. A ce titre, vous serez amené.e à :

- Élaborer votre plan d'action commercial annuel en cohérence avec les objectifs fixés
- Assurer une prospection active sur les régions Pays de Loire et Bretagne
- Générer et mener des rendez-vous de prospection, identifier les besoins des prospects et valoriser l'offre Colbert groupe
- Assurer le suivi, l'animation et la défense de votre portefeuille
- Gérer les renouvellements et optimiser la saturation du portefeuille
- Négocier avec les compagnies d'assurances pour garantir les meilleures conditions
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes techniques
- Assurer un reporting rigoureux et le suivi de votre activité commerciale
- Contribuer à l'amélioration continue de l'offre et participer aux projets transverses
- Suivre les formations prévues pour maintenir et développer vos compétences



Adressez votre candidature à
recrutement@colbertgroupe.com



Assurances
Gestion de patrimoine
Immobilier
Retraite

RECRUTE

UN CHARGÉ DE CLIENTÈLE SENIOR EN ASSURANCES H/F

VOS QUALIFICATIONS & COMPETENCES

Pour mener à bien vos missions, vous justifiez d'une expérience significative sur ce type de poste au sein d'une compagnie d'assurances, d'un cabinet de courtage ou d'une grande entreprise (minimum 10 ans). Vous êtes diplômé.e d'une formation supérieure de type commerciale ou bancassurance.

Vous vous identifiez dans ces savoir-faire et savoir-être :

QUALITÉS PROFESSIONNELLES ET COMPÉTENCES TECHNIQUES

- Connaissance de la réglementation du courtage
- Capacité à élaborer un plan d'action commercial
- Maîtrise des techniques de négociation outils bureautiques
- Connaissance des couvertures d'assurances des risques d'entreprise en IARD

QUALITÉS PERSONNELLES

- Appétence commerciale
- Sens du service client et de la qualité de service
- Aisance relationnelle
- Organisation, autonomie, adaptabilité

LE POSTE

- Rattaché à la Responsable du Pôle IARD
- Statut cadre forfait jours
- Avantages périphériques : épargne salariale, retraite art 83, abonnement transports en commun pris en charge à 75%, forfait mobilité durable, Pack mobilité Naolib, carte restaurant, carte cadeaux...

Bienveillance, confiance et respect sont les valeurs qui guident Colbert groupe tant dans les relations avec ses clients qu'avec ses collaborateurs. Conscient que le dynamisme et la performance d'une entreprise sont portés par l'investissement et l'engagement de ses collaborateurs, Colbert groupe œuvre à ce que ses salariés partagent le même état d'esprit et bénéficient d'une qualité de vie au travail.

Vous avez envie d'apprendre et de vous former au métier du courtage en assurances au sein d'une entreprise à taille humaine ? **Rejoignez-nous !**



Adressez votre candidature à
recrutement@colbertgroupe.com



Assurances
Gestion de patrimoine
Immobilier
Retraite

Colbert groupe, AGIR ensemble !